

成長を続けるための経営戦略

～次の一手となる経営戦略を、どう打つべきか～

本セミナーの3つのポイント

- ◆◆ 誰に対してどのような価値を提供するのか（価値創造）
- ◆◆◆ どのような儲けの仕組みを構築するのか（事業創造）
- ◆◆◆◆ どのように勝ちパターンを永続させるのか（競争優位性）



開催要項

定員
50名

日時 平成29年 **12**月**8**日（金） **13:00~16:00**

会場 **くにびきメッセ『501大会議室』** 松江市学園南1-2-1 (☎) 0852-24-1111

対象 企業経営者、経営幹部、その他内容に関心のある方

講師 **加藤 篤士道** 氏（公認会計士、日本生産性本部主席経営コンサルタント）

参加費 会員 7,560円、非会員 22,680円（お一人様あたり）

※参加費は、後日お送りする請求書記載の銀行口座に、開催日前日までにお振込みください。

カリキュラム

1. 自社の事業活動領域（ドメイン）を再確認する
2. 競争戦略の基本的な視点を身につける
3. 組織マネジメントのあり方を考える
4. トップ・マネジメントとしての戦略的思考を磨く
5. 持続的競争優位の構築のポイントを学ぶ（ケーススタディ）



【本件照会先】

（一社）島根県経営者協会（森脇・福間）
（TEL）0852-21-4925（FAX）0852-26-7651

企業価値向上セミナー参加申込書

（一社）島根県経営者協会 行 （FAX）**0852-26-7651**

平成29年 月 日

〔事業所名〕

〔所在地〕〒

〔申込担当者〕

〔TEL〕

〔FAX〕

参加者名	役職名	参加者名	役職名
①		②	

※ 参加申込書にてお預かりした個人情報については、本セミナーに関する連絡・参加者名簿の作成等に使用させていただきます。